研究:品牌标识音调越高人们倾向认为食品更健康

林卓欣 报道

joxinlim@sph.com.sg

味觉与听觉息息相关,南洋 理工大学的一项实验发现,品牌 声音标识的音调越高,消费者会 更倾向于将品牌认定为健康食品。

声音标识(sonic logo)一般 由几个音符组成,一段简短且朗 朗上口的旋律能够让顾客加深对 品牌的印象,甚至能成为品牌 独特的标志。南大商学院杰玛 (Gemma Calvert)教授发现,即 使简短的旋律也能够影响消费者 潜意识里对品牌的印象。低频的 旋律会让消费者联想到苦涩的味 道;高音频旋律与酒联系在一起 则会让消费者产生那款酒是烈酒 的印象。

研究小组线下征集了180名英语为母语的参与者,为他们播放随机生成的声音标识,然后让他们看蔬菜沙拉、水果、薯条、汉堡、甜甜圈等八种食物的图片,再从中选出最能符合每一段声音标识的图片。

通过实验发现,在播放较高 音的声音标识时,参与者更倾向 于选择健康的沙拉、水果等食品,而播放较低音的声音标识时,参与者偏向于选择不健康的 薯条、汉堡等食品。

杰玛解释道:"我们认为, 高音调的声音标识与健康食品都 会让消费者联想到轻盈的东西, 因此容易将高音和健康食品联想 在一起,反之,低沉的旋律及不 健康食品都会让消费者联想到沉 重的感觉。"

主要研究消费者神经科学的 杰玛表示,接下来会进行进一步 的研究分析,利用功能性大脑图 像等方式观察脑内不同区域的波 动和反应,研究为何会产生这种 多重感官融合的效果。

商家可利用研究结果 更有效为产品宣传

负责这项研究的博士生莫宁 (Monin Techawachirakul)说: "声音标识是近年的广告营销趋势,但这方面还有许多研究空间,因此我希望继续研究声音标识如何在更多方面影响消费者对品牌的感受。"

关于这项研究的意义,莫宁 表示商家在制作广告及营销时可 以将这项研究作为科学依据,创 作更加贴合品牌形象的声音标 识,影响消费者潜意识的印象, 更有效地达到宣传效果,而消费 者也能更直观地了解品牌特点。